

2025-2030年中国律师事务所市场前景与投资战略规划分析报告

目 录

CONTENTS

第1章：中国律师事务所发展前景分析和趋势分析**1.1 律师事务所发展现状分析**

1.1.1 律师事务所相关概述

- (1) 律师事务所的概念
- (2) 律师事务所的发展阶段
- (3) 律师事务所设立条件分析
- (4) 律师事务所业务分类情况
 - 1) 律师事务所诉讼业务
 - 2) 律师事务所非诉讼业务
- (5) 律师事务所的组织形式分析
- (6) 律师事务所利益分配模式分析

1.1.2 律师事务所数量规模分析

1.1.3 律师事务所从业人员规模

1.1.4 律师事务所发展现状总结

- (1) 律师事务所规模现状分析
- (2) 法律服务业合伙机制现状分析

1.2 中国律师事务所市场环境分析

1.2.1 律师事务所政策环境分析

- (1) 律师事务所监管环境
- (2) 律师事务所法律法规
- (3) 律师事务所部门规章
- (4) 律师事务所税收政策解析

1.2.2 律师事务所经济环境分析

- (1) 宏观经济发展现状
- (2) 律师事务所与国民经济相关性分析

1.3 律师事务所发展前景分析预测

1.3.1 律师事务所收入规模前景预测

1.3.2 律师事务所细分业务前景分析

1.4 律师事务所发展趋势分析

1.4.1 律师业务范围专业细化趋势分析

1.4.2 律师办案模式团队合作化趋势分析

1.4.3 律师事务所管理分工协作化趋势分析

第2章：中国律师事务所深度调研与制度变革分析**2.1 律师事务所收费状况分析**

2.1.1 律师事务所收费方式分析

2.1.2 律师事务所收费标准分析

2.1.3 律师事务所收费制度变革前瞻建议

- (1) 如何确定一个合理的法定收费标准
- (2) 如何确立律师与当事人协商收费机制
- (3) 如何完善律师服务计时收费方式
- (4) 如何完善计件收费方式
- (5) 如何完善按诉讼标的额收费方式

2.2 律师事务所竞争格局分析

2.2.1 不同规模律师事务所竞争

- (1) 大型律师事务所竞争分析
- (2) 中小律师事务所竞争分析

2.2.2 律师事务所区域竞争格局

- (1) 律师事务所区域分布分析
- (2) 律师事务所区域竞争特点

2.3 律师事务所人力资源分析

2.3.1 律师事务所人才及储备分析

2.3.2 律师事务所人才培养前瞻建议

- (1) 如何坚持以人为本的精神
- (2) 如何全面普及职业责任保险
- (3) 如何实现分配制度灵活化

2.3.3 律师事务所律师收入分析

2.4 律师事务所薪酬体系分析

2.4.1 律师事务所薪酬体系现状解析

2.4.2 律师事务所薪酬体系问题诊断

2.4.3 律师事务所薪酬体系设计前瞻建议

- (1) 薪酬体系设计原则分析
- (2) 薪酬体系怎么构成
- (3) 律师事务所不同类别人员的薪酬方案如何设计
 - 1) 律师薪酬方案如何设计
 - 2) 助理人员薪酬方案如何设计
 - 3) 行政管理人员薪酬方案如何设计

2.5 律师事务所组织形式发展分析

2.5.1 合伙制律师事务所发展分析

- (1) 合伙制律师事务所市场现状
- (2) 合伙制律师事务所发展瓶颈
- (3) 合伙制律师事务所发展前景

2.5.2 特殊的普通合伙律师事务所发展分析

- (1) 特殊的普通合伙律师事务所发展特点
- (2) 特殊的普通合伙律师事务所优势分析
- (3) 特殊的普通合伙律师事务所缺陷分析
 - 1) 合伙人有限责任保护问题
 - 2) 有限责任债务的承担问题
 - 3) 特殊的普通合伙设立条件问题
- (4) 特殊的普通合伙律师事务所发展前景

2.5.3 其他组织形式律师事务所发展分析

- (1) 国办律师事务所发展优劣势分析
- (2) 合作制律师事务所优劣势分析
- (3) 个人律师事务所发展优劣势分析

第3章：中国律师事务所细分业务市场前景分析

3.1 律师事务所诉讼业务市场前景分析

3.1.1 律师事务所诉讼业务案源分析

- (1) 诉讼业务案源：交通事故分析
- (2) 诉讼业务案源：人民检察院相关案件分析
- (3) 诉讼业务案源：人民法院受理相关案件分析
- (4) 诉讼业务案源：劳动争议案件处理分析

3.1.2 律师事务所诉讼业务受理规模分析

- (1) 民事诉讼代理案件受理规模分析
- (2) 刑事诉讼辩护及代理案件规模分析
- (3) 行政诉讼代理案件受理规模分析

3.1.3 律师事务所诉讼业务市场前景分析

- (1) 民事法律服务市场前景分析
- (2) 刑事法律服务市场前景分析
- (3) 行政法律服务市场前景分析
- (4) 劳动法律服务市场前景分析
- (5) 婚姻家庭继承法律服务市场前景分析

3.2 律师事务所重点非诉讼业务市场前景分析

3.2.1 律师事务所非诉讼业务受理规模

- (1) 非诉讼法律事务的受理规模
- (2) 常年法律顾问服务业务规模
- (3) 法律咨询业务经营规模

3.2.2 证券相关业务经营情况分析

- (1) IPO企业融资规模分析
- (2) IPO企业区域分布情况
- (3) 律所IPO市场份额分析
- (4) 律所IPO业务收费标准

- (5) 律所IPO业务竞争分析
- 3.2.3 其他投融资法律服务市场分析
 - (1) 外商直接投资规模及分布
 - (2) 企业境外上市项目分析
 - 1) 企业境外规模分析
 - 2) 律师在企业境外上市中的重要性分析
 - (3) 私募与风险投资项目分析
 - (4) 上市公司再融资项目分析
 - (5) 企业破产重整与清算项目
 - 1) 企业破产重组给律师事务所带来了一定的发展
 - 2) 清算与法律业务之间的关系
- 3.2.4 知识产权法律服务市场前景分析
 - (1) 专利申请及授权规模分析
 - (2) 知识产权案件审理规模分析
 - (3) 知识产权法律服务主要市场分析
 - 1) 上海
 - 2) 广东
 - (4) 知识产权法律服务业务收入规模
 - (5) 知识产权法律服务市场前景分析
- 3.2.5 建筑房地产法律服务市场前景分析
 - (1) 房地产市场景气度分析
 - (2) 房地产市场发展规模
 - 1) 全国房地产投资规模
 - 2) 全国房地产建设规模
 - 3) 全国商品房销售规模
 - (3) 建筑房地产法律服务业务分布
 - (4) 建筑房地产法律服务市场竞争状况
 - (5) 建筑房地产法律服务市场前景分析
- 3.2.6 常年法律顾问服务市场前景分析
- 3.2.7 公司法律服务市场前景分析

第4章：中国重点省市律师事务所竞争与发展前景分析

4.1 北京市律师事务所竞争与发展前景分析

- 4.1.1 北京市律师事务所发展政策解析
 - (1) 《关于推行法律顾问制度和公职律师公司律师制度的意见》
 - (2) 《北京市律师事务所管理办法实施细则》
 - (3) 《关于推行公职律师公司律师制度的实施方案》
- 4.1.2 北京市律师事务所收费标准分析
 - (1) 刑事案件收费标准分析
 - (2) 民事诉讼案件收费标准分析
 - (3) 行政诉讼案件和国家赔偿案件收费标准分析
- 4.1.3 北京市律师事务所案源分析
- 4.1.4 北京市律师事务所市场规模
 - (1) 律师事务所收入规模分析
 - (2) 律师事务所数量及从业人员规模
- 4.1.5 北京市律师事务所业务竞争格局分析
- 4.1.6 北京律师事务所发展优劣势分析
- 4.1.7 北京市律师事务所发展前景分析

4.2 上海市律师事务所竞争与发展前景分析

- 4.2.1 上海市律师事务所发展政策解析
 - (1) 《上海市律师事务所财务会计核算管理办法（试行）》
 - (2) 《上海市律师服务收费管理办法》
- 4.2.2 上海市律师事务所收费标准分析
 - (1) 计件收费标准分析
 - (2) 按标的额比例收费标准分析
 - (3) 计时收费标准分析
 - (4) 收费说明分析
- 4.2.3 上海市律师事务所案源分析
 - (1) 刑事案件
 - (2) 民商案件

- (3) 行政案件
- 4.2.4 上海市律师事务所市场规模
 - (1) 律师事务所数量及从业人员规模
 - (2) 律师事务所业务收入规模
- 4.2.5 上海市律师事务所业务竞争格局分析
- 4.2.6 上海律师事务所发展优劣势分析
- 4.2.7 上海市律师事务所发展前景分析
- 4.3 广州市律师事务所竞争与发展前景分析**
- 4.3.1 广州市律师事务所发展政策解析
 - (1) 《广州律师服务收费管理办法》
 - (2) 《关于加强律师事务所个人所得税征收管理的通知》
- 4.3.2 广州市律师事务所收费标准分析
 - (1) 广州市律师事务所收费标准
 - (2) 广州市律师事务所收费说明
- 4.3.3 广州市律师事务所案源分析
- 4.3.4 广州市律师事务所市场规模分析
- 4.3.5 广州市律师事务所业务竞争格局分析
- 4.3.6 广州律师事务所发展优劣势分析
- 4.3.7 广州市律师事务所发展前景分析
- 4.4 深圳市律师事务所竞争与发展前景分析**
- 4.4.1 深圳市律师事务所发展政策解析
 - (1) 《深圳经济特区律师条例》
 - (2) 《关于发挥律师事务所、会计师事务所及行业协会登记代理作用的办法（试行）》
 - (3) 《深圳市实习律师管理办法》
 - (4) 《律师执业管理办法》
- 4.4.2 深圳市律师事务所收费标准分析
 - (1) 深圳市律师事务所收费标准
 - (2) 深圳市律师事务所收费说明
- 4.4.3 深圳市律师事务所案源分析
- 4.4.4 深圳市律师事务所市场规模
- 4.4.5 深圳市律师事务所业务竞争
- 4.4.6 深圳律师事务所发展优劣势
- 4.4.7 深圳市律师事务所发展前景
- 4.5 山东省律师事务所竞争与发展前景分析**
- 4.5.1 山东省律师事务所发展政策
 - (1) 《山东省律师服务收费管理实施办法》
 - (2) 《投诉律师和律师事务所处理办法（试行）》
 - (3) 《关于进一步加强青年律师培养工作的指导意见》
 - (4) 《关于加快推进全方位公共法律服务体系建设的意见》
 - (5) 《关于进一步保障律师执业权利的若干规定》
 - (6) 《山东省12348热线平台管理规定》
- 4.5.2 山东省律师事务所收费标准
 - (1) 代理民事诉讼案件
 - (2) 代理行政诉讼案件
 - (3) 代理国家赔偿案件
 - (4) 办理刑事诉讼案件
 - (5) 代理各类诉讼案件的申诉
 - (6) 计时收费
- 4.5.3 山东省律师事务所案源分析
- 4.5.4 山东省律师事务所市场规模
 - (1) 律师事务所收入规模分析
 - (2) 律师事务所数量及从业人员规模
- 4.5.5 山东律师事务所业务竞争
- 4.5.6 山东律师事务所发展优劣势
- 4.5.7 山东省律师事务所发展前景
- 4.6 浙江省律师事务所竞争与发展前景分析**
- 4.6.1 浙江省律师事务所发展政策
 - (1) 《浙江省省直律师事务所管理规定》

- (2) 《浙江省律师事务所律师助理管理规定》
- (3) 《关于进一步加强和改进律师工作的实施意见》
- (4) 《浙江省律师诚信档案建设若干规定》
- (5) 《律师行业违法行为行政处罚裁量基准》
- (6) 《浙江省公职律师和公司律师管理办法(试行)》

4.6.2 浙江省律师事务所收费标准

4.6.3 浙江省律师事务所案源分析

4.6.4 浙江省律师事务所市场规模

- (1) 律师事务所数量及从业人员规模
- (2) 律师事务所业务收入规模

4.6.5 浙江省律师事务所业务竞争

4.6.6 浙江律师事务所发展优劣势

4.6.7 浙江省律师事务所发展前景

4.7 江苏省律师事务所竞争与发展前景分析

4.7.1 江苏省律师事务所发展政策

- (1) 《江苏省律师事务所诚信等级考核暂行办法》
- (2) 《江苏省律师服务收费管理办法实施细则》
- (3) 其他法规

4.7.2 江苏省律师事务所收费标准

- (1) 江苏省律师事务具体收费标准
- (2) 江苏省律师事务收费规定

4.7.3 江苏省律师事务所案源分析

4.7.4 江苏省律师事务所市场规模

4.7.5 江苏省律师事务所业务竞争

4.7.6 江苏律师事务所发展优劣势

4.7.7 江苏省律师事务所发展前景

第5章：中国律师事务所竞争个案经营实力分析

5.1 律师事务所排名情况分析

5.2 国际律师事务所经营管理分析

5.2.1 霍金路伟国际律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业执业领域分析
- (3) 企业分所/代表处情况
- (4) 企业在华人力资源情况
- (5) 企业在华经营情况

5.3 国内律师事务所个案经营状况分析

5.3.1 北京大成律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析

5.3.2 北京市金杜律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向

5.3.3 上海市锦天城律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析

- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析
- (8) 企业最新发展动向
- 5.3.4 北京德恒律师事务所经营分析
 - (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.5 北京市君合律师事务所经营分析
 - (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业经营优劣势分析
 - (7) 企业最新发展动向
- 5.3.6 北京市中银律师事务所经营分析
 - (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.7 北京市中伦律师事务所经营分析
 - (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.8 泰和泰律师事务所经营分析
 - (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.9 国浩律师（北京）事务所经营分析
 - (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业业务资质分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.10 北京市君泽君律师事务所经营分析
 - (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析

- (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.11 北京市天元律师事务所经营分析
- (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.12 山东齐鲁律师事务所经营分析
- (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
- 5.3.13 湖南天地人律师事务所经营分析
- (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.14 北京金诚同达律师事务所经营分析
- (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.15 北京市竞天公诚律师事务所经营分析
- (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向
- 5.3.16 德衡律师集团事务所经营分析
- (1) 企业发展状况简述
 - (2) 企业经营状况分析
 - (3) 企业主营业务分析
 - (4) 企业人力资源分析
 - (5) 企业管理结构分析
 - (6) 企业客户规模与特征
 - (7) 企业经营优劣势分析
 - (8) 企业最新发展动向

5.3.17 北京观韬中茂律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业客户规模与特征
- (7) 企业经营优劣势分析

5.3.18 北京盈科律师事务所经营分析

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业经营状况分析
- (3) 企业主营业务分析
- (4) 企业人力资源分析
- (5) 企业管理结构分析
- (6) 企业最新发展动向

第6章：中国律师事务所经营成功案例分析与管理建议

6.1 律师事务所经营成功案例分析

6.1.1 上海市翟建律师事务所经营案例

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业成功因素分析——人员的合理搭配

6.1.2 上海市建纬律师事务所经营案例

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业成功因素分析

6.1.3 上海市方达律师事务所经营案例

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业成功因素分析——采取团队合作的模式

6.1.4 浙江腾飞金鹰律师事务所经营案例

- (1) 企业发展状况简述
- (2) 企业成功因素分析——对业务领域和人才的选取

6.1.5 成功案例对比分析

- (1) 专业化不同
- (2) 组织方式的不同

6.2 律师事务所发展存在的问题分析

6.2.1 律师事务所业务选择偏重诉讼

6.2.2 律师事务所企业组织流于形式

6.2.3 律师事务所主导能力素质偏弱

6.2.4 律师事务所创新内容限于业务

6.3 律师事务所法律服务营销分析

6.3.1 法律服务营销相关概述

- (1) 法律服务营销的特点分析
- (2) 法律服务营销现状与趋势
 - 1) 营销现状
 - 2) 营销趋势
- (3) 法律服务的客户需求特征

6.3.2 律师事务所法律服务营销策略前瞻建议

- (1) 律师事务所定位策略前瞻建议
 - 1) 律师事务所市场定位的决定因素
 - 2) 国内外律师事务所市场定位的成功经验
- (2) 律师事务所营销策略前瞻建议
 - 1) 如何提升服务质量前瞻建议
 - 2) 如何让服务价格与服务组合前瞻建议
 - 3) 服务组合如何创新前瞻建议
 - 4) 如何提升公共形象前瞻建议
 - 5) 如何开展全员营销前瞻建议
 - 6) 如何开展网络营销前瞻建议
- (3) 律师事务所营销策略实施方案前瞻建议
 - 1) 如何建立业务来源渠道前瞻建议
 - 2) 如何通过各种有效途径展示律师事务所综合实力前瞻建议
 - 3) 如何瞄准潜在客户前瞻建议

- 4) 如何为客户提供增值法律服务前瞻建议
- 5) 如何保持已有客户前瞻建议
- 6) 如何坚持客户回访前瞻建议
- 7) 如何适时讲话和发言前瞻建议
- 8) 如何参加社会活动前瞻建议
- 9) 如何瞄准有影响的人物前瞻建议

6.4 中小型律师事务所管理前瞻建议

- 6.4.1 律师事务所组织结构发展方向前瞻建议
 - (1) 律师事务所组织架构发展方向如何为公司化运作
 - (2) 中小型律所朝公司化组织架构运作前瞻建议
- 6.4.2 律师事务所决策机制采用前瞻建议
- 6.4.3 律师事务所人力资源积淀前瞻建议
 - (1) 律师事务所人才管理体制缺陷分析
 - (2) 律师事务所人才发展前瞻建议
- 6.4.4 律师事务所利益分配制度前瞻建议
 - (1) 资深律师做出一定的利益让步，让资历较浅的律师能够更快更好的发展
 - (2) 如何借鉴发达国家的利益分配制度
- 6.4.5 律师事务所业务质量控制前瞻建议

第7章：中国律师事务所发展路径与互联网+律师事务所发展前景分析

7.1 国内律师事务所国际化发展分析

- 7.1.1 律师事务所国际化需求分析
 - (1) 律师事务所国际化扩张动因——全球经济一体化
 - (2) 律师事务所国际化扩张动因——法律行业竞争的需要
- 7.1.2 国内律师事务所海外扩张现状
- 7.1.3 国内律师事务所国际化策略
 - (1) 人才的培养
 - (2) 中外律所合作

7.2 律师事务所规模化发展路径前瞻建议

- 7.2.1 突破律师事务所组织形式
 - (1) 律师事务所应朝公司化的组织形式方向发展
 - (2) 公司化律师事务所的意义
 - (3) 立法突破和试点建议
- 7.2.2 政府及相关部门税费扶持
- 7.2.3 律师事务所文化创建建议
- 7.2.4 律师事务所规模化方式
- 7.2.5 律师事务所规范化管理
 - (1) 建立良好的律师人才机制
 - (2) 制定并实施高质量服务标准
 - (3) 制定并实施周密的财务制度
 - (4) 制订并实施其他相关制度
- 7.2.6 律师事务所高级管理人才运用建议
 - (1) 高级管理人才需求分析
 - (2) 战略顾问人才需求分析
 - (3) 管理顾问和职业经理人

7.3 律师事务所专业化发展路径前瞻建议

- 7.3.1 律师业务素质提高建议
 - (1) 提高能说会写的能力
 - 1) 能说
 - 2) 会写
 - (2) 提升合作与交际的能力
 - (3) 提升时间管理的能力
 - (4) 改良工作方法
- 7.3.2 律师执业技能提高建议
 - (1) 提升业务推广技能
 - 1) 采用教导式营销方式
 - 2) 建立杠杆关系网
 - 3) 借鉴美国“超级明星”律师业务推广秘诀
 - (2) 提升出庭技能
 - 1) 提升庭前准备技能

- 2) 提升庭审技能
- 7.3.3 律师事务所专业定位与运作
 - (1) 专业定位
 - (2) 团队合作
- 7.4 互联网给律师事务所行业带来的冲击和变革分析
 - 7.4.1 互联网时代律师事务所行业大环境变化分析
 - 7.4.2 互联网给律师事务所行业带来的突破机遇分析
 - 7.4.3 互联网给律师事务所行业带来的挑战分析
- 7.5 中国互联网+律师事务所行业市场发展现状分析
 - 7.5.1 互联网+律师事务所行业投资布局分析
 - 7.5.2 律师事务所行业信息技术渗透率分析
 - 7.5.3 中国互联网+律师事务所行业竞争格局分析
- 7.6 中国互联网+律师事务所行业市场发展前景分析
 - 7.6.1 中国互联网+律师事务所行业市场增长动力分析
 - 7.6.2 中国互联网+律师事务所行业市场发展趋势分析
 - 7.6.3 后疫情时代律师事务所行业市场发展现状趋势

图表目录

- 图表1: 律师事务所的发展阶段
- 图表2: 律师事务所设立条件分析
- 图表3: 律师事务所不同组织形式的差异情况
- 图表4: 律师事务所利益不同分配模式的特点
- 图表5: 2018-2024年中国律师事务所数量情况 (单位: 万家, %)
- 图表6: 2018-2024年中国律师事务所从业人员数量情况 (单位: 万人, %)
- 图表7: 2018-2024年中国律师事务所与律所从业人员数量增长率变化 (单位: %)
- 图表8: 司法局对律师执业活动日常监督管理分析
- 图表9: 中国律师事务所部门规章
- 图表10: 《关于律师事务所从业人员有关个人所得税问题的公告》的相关内容
- 图表11: 2017-2024年-9月中国GDP增长走势图 (单位: 万亿元, %)
- 图表12: 2018-2024年中国GDP增长率与律师事务所数量增长率走势图 (单位: %)
- 图表13: 2025-2030年律师事务所业务规模预测 (单位: 亿元)
- 图表14: 2024年全国律师事务所不同规模占比 (单位: %)
- 图表15: 北京市金杜律师事务所的优势
- 图表16: 2024年全国律师事务所区域分布情况 (单位: %)
- 图表17: 律师事务所的区域竞争特点
- 图表18: 2024年全国律师教育程度占比 (单位: %)
- 图表19: 2024年全国高校法学专业人才培养情况 (单位: 万人)
- 图表20: 律师责任保险赔偿内容
- 图表21: 律师事务所各级人员薪酬结构
- 图表22: 律师事务所薪酬体系设计原则内容
- 图表23: 律师事务所薪酬体系简介
- 图表24: 2024年全国律师事务所组织形式构成情况 (单位: %)
- 图表25: 合伙制律师事务所的特点
- 图表26: 合伙制律师事务所问题汇总
- 图表27: 特殊的普通合伙律师事务所的特点
- 图表28: 国办律师事务所优劣势分析
- 图表29: 合作制律师事务所优劣势分析
- 图表30: 个人律师事务所优劣势分析
- 图表31: 2020-2024年全国交通事故及死亡人数情况 (单位: 万起, 万人)
- 图表32: 2024年全国交通事故发生占比 (单位: %)
- 图表33: 2020-2024年人民检察院办理相关案件情况 (单位: 万件)
- 图表34: 2015-2024年各级人民法院审理一审案件收案情况 (单位: 万件, %)
- 图表35: 2015-2024年人民法院审理一审案件收案构成情况 (单位: %)
- 图表36: 2024年全国人民法院审理刑事一审案件收案情况 (单位: 万件)
- 图表37: 2015-2024年人民法院审理刑事案件罪犯情况 (单位: 万人, %)

- 图表38: 2010-2024年人民法院审理刑事案件犯罪总数及增长率(单位:万人,%)
- 图表39: 2024年全国法院审理民事一审案件情况(单位:件)
- 图表40: 2024年人民法院审理行政一审案件收结案情况(单位:件)
- 图表41: 2024年劳动人事争议处理数量(单位:件,人)
- 图表42: 2015-2024年律师事务所民事诉讼代理案件数量(单位:万件,%)
- 图表43: 2015-2024年律师事务所刑事诉讼辩护及代理案件数量(单位:万件,%)
- 图表44: 2015-2024年律师事务所行政诉讼代理案件数量(单位:万件,%)
- 图表45: 2024年我国律师事务所开展的诉讼案件占比(单位:%)
- 图表46: 2015-2024年我国律师事务所开展的诉讼代理总数占比(单位:%)
- 图表47: 2015-2024年律师事务所非诉讼法律事务的受理规模(单位:万件,%)
- 图表48: 2015-2024年聘请担任常年法律顾问的单位数量(单位:万家,%)
- 图表49: 2015-2024年律师事务所法律咨询业务的受理规模(单位:万人次,%)
- 图表50: 2014-2024年中国境内IPO企业数量(单位:家)
- 图表51: 2014-2024年-11月中国境内主板IPO融资额(单位:亿元)
- 图表52: 2024年前三季度中国IPO发行区域分布前五位情况(单位:家)
- 图表53: 2024年律师事务所境内IPO业务市场份额前五名(单位:单)
- 图表54: 2024年主要律所承接境内IPO企业项目数量情况统计(单位:单)
- 图表55: 2014-2024年-10月外商直接投资规模及增长速度(单位:亿美元,%)
- 图表56: 2024年我国外商直接投资金额行业分布(单位:%)
- 图表57: 2015-2024年年中国企业海外IPO数量(单位:家)
- 图表58: 2014-2024年-10月中国企业海外IPO融资额(单位:亿元)
- 图表59: 律师事务所为私募发行提供的服务情况
- 图表60: 2014-2024年-10月专利申请及授权规模情况(单位:万件,%)
- 图表61: 2018-2024年人民法院审理一审知识产权案件情况(单位:万件,%)
- 图表62: %)
- 图表63: 2024年地方各级人民法院民事一审知识产权案件分类情况(单位:万件,%)
- 图表64: 2024年地方各级人民法院行政一审知识产权案件分类情况(单位:万件)
- 图表65: 2018-2024年上海市专利申请和授权情况(单位:万件,%)
- 图表66: 2024年上海市专利申请和授权分类情况(单位:万件,%)
- 图表67: 2017-2024年-7月广东省专利申请和授权情况(单位:万件)
- 图表68: 2024年广东省专利申请和授权分类情况(单位:万件,%)
- 图表69: 2025-2030年知识产权法律业务收入规模测算(单位:亿元)
- 图表70: 2020-2024年中国房地产开发景气指数走势
- 图表71: 2014-2024年-10月我国房地产开发投资完成额情况(单位:万亿元,%)
- 图表72: 2014-2024年-10月我国房屋竣工面积情况(单位:亿平方米,%)
- 图表73: 2014-2024年-10月我国房地产施工面积情况(单位:亿平方米,%)
- 图表74: 2014-2024年-10月我国商品房销售面积情况(单位:亿平方米,%)
- 图表75: 我国律师事务所建筑房地产法律服务业务
- 图表76: 我国律师担任法律顾问情况(单位:万家)
- 图表77: 我国境内上市的公司数(单位:家)
- 图表78: 北京市律师事务所管理办法实施细则
- 图表79: 北京市律师事务所刑事案件收费情况
- 图表80: 北京市律师事务所代理刑事案件收费标准(单位:元/件)
- 图表81: 北京市律师事务所民事诉讼案件收费情况
- 图表82: 北京市律师事务所民事诉讼案件按标的额比例收费标准(单位:%)
- 图表83: 北京市律师事务所行政诉讼案件和国家赔偿收费情况
- 图表84: 2019-2024年-11月北京市法院新收案件情况(单位:万件,%)
- 图表85: 2024年北京市法院审结案件情况(单位:件,%)
- 图表86: 2015-2024年北京律师事务所业务总收入情况(单位:亿元)
- 图表87: 2020-2024年-9月北京市律师事务所规模(单位:家,人)
- 图表88: 2019-2024年北京律师事务所业务情况(单位:家,件)
- 图表89: 北京律师事务所发展优劣势分析
- 图表90: 上海市律师事务所计件收费情况
- 图表91: 上海市律师事务所代理刑事案件收费标准(单位:元/件)
- 图表92: 上海市律师事务所民事诉讼案件按标的额比例收费标准(单位:元,%)
- 图表93: 上海市律师事务所收费说明
- 图表94: 2020-2024年上海市法院收案数(单位:万件,%)
- 图表95: 2019上海市律师事务所案源分析(单位:件,%)
- 图表96: 万件,%)

图表97: 2014-2024年上海律师事务所数量 (单位: 家)
图表98: 2015-2024年上海律师事人数 (单位: 人, %)
图表99: 2015-2024年上海律师事务所业务总收入情况 (单位: 亿元, %)
图表100: 2024年上海市律师事务所规模排名
图表101: 上海律师事务所发展优劣势分析
图表102: 广州市律师事务所收费情况
图表103: 广州市律师事务所代理刑事案件收费标准 (单位: 元/件)
图表104: 广州市律师事务所涉及财产的民事、行政诉讼收费标准 (单位: 元, %)
图表105: 广州市律师事务所收费说明
图表106: 2019-2024年-10月广州市法院收案数 (单位: 万件, %)
图表107: 2024年广州市律师事务所案源分析 (单位: 件, %)
图表108: 2024年广州市法院新收案件分类情况 (单位: 件, %)
图表109: 2015-2024年广州市律师事务所数量 (单位: 家)
图表110: 2015-2024年广州市律师事人数 (单位: 人)
图表111: 2019-2024年广州市律师事务所业务结构 (单位: 件)
图表112: 广州律师事务所发展优劣势分析
图表113: 深圳市律师事务所收费情况
图表114: 深圳市律师事务所代理刑事案件收费标准 (单位: 元/件)
图表115: 深圳市律师事务所涉及财产的民事、行政诉讼收费标准 (单位: 元, %)
图表116: 深圳市律师事务所收费说明
图表117: 2019-2024年-9月深圳市法院收案数 (单位: 万件, %)
图表118: 2024年深圳市律师事务所案源分析 (单位: 件, %)
图表119: 2015-2024年深圳律师事务所业务总收入情况 (单位: 亿元)
图表120: 2015-2024年深圳律师事务所数量 (单位: 家, %)
图表121: 2024年深圳律师业务分布情况 (单位: %)
图表122: 深圳律师事务所发展优劣势分析
略 . . . 完整目录请咨询客服

如需了解报告详细内容, 请直接致电前瞻客服中心。

全国免费服务热线: 400-068-7188 0755-82925195 82925295 83586158

或发电子邮件: service@qianzhan.com

或登录网站: <https://bg.qianzhan.com/>

我们会竭诚为您服务!