

## 2025-2030年中国家政O2O行业发展前景预测与商业模式深度分析报告

## 目 录

## CONTENTS

<b>第1章：家政O2O行业综述及数据来源说明</b>
1.1 家政服务行业界定
1.1.1 家政服务的界定
1.1.2 家政服务的分类
1.1.3 《国民经济行业分类与代码》中家政服务行业归属
1.2 家政O2O行业界定
1.2.1 O2O的界定与分类
1.2.2 家政O2O的界定与分类
1.3 家政O2O专业术语说明
1.4 本报告研究范围界定说明
1.5 本报告数据来源及统计标准说明
1.5.1 本报告权威数据来源
1.5.2 本报告研究方法及统计标准说明
<b>第2章：中国家政O2O行业宏观环境分析（PEST）</b>
2.1 中国家政O2O行业政策（Policy）环境分析
2.1.1 中国家政O2O行业监管体系及机构介绍
（1）中国家政O2O行业主管部门
（2）中国家政O2O行业自律组织
2.1.2 中国家政O2O行业标准体系建设现状
（1）中国家政O2O标准体系建设
（2）中国家政O2O现行标准汇总
（3）中国家政O2O即将实施标准
（4）中国家政O2O重点标准解读
2.1.3 中国家政O2O行业发展相关政策规划汇总及解读
（1）中国家政O2O行业发展相关政策汇总
（2）中国家政O2O行业发展相关规划汇总
2.1.4 政策环境对家政O2O行业发展的影响总结
2.2 中国家政O2O行业经济（Economy）环境分析
2.2.1 中国宏观经济发展现状
2.2.2 中国宏观经济发展展望
2.2.3 中国家政O2O行业发展与宏观经济相关性分析
2.3 中国家政O2O行业社会（Society）环境分析
2.3.1 中国家政O2O行业社会环境分析
2.3.2 社会环境对家政O2O行业发展的影响总结
2.4 中国家政O2O行业技术（Technology）环境分析
2.4.1 中国家政O2O行业服务流程图解
2.4.2 中国家政O2O行业关键/新兴技术分析
（1）中国家政O2O行业关键技术分析
（2）中国家政O2O新兴技术融合应用
2.4.3 技术环境对家政O2O行业发展的影响总结
<b>第3章：中国家政服务行业发展现状调研及市场趋势洞察</b>
3.1 中国家政服务行业发展历程介绍
3.2 中国家政服务行业市场特性分析
3.3 中国家政服务行业发展现状分析
3.4 中国家政服务行业市场规模体量
3.5 中国家政服务行业细分市场分析
3.6 中国家政服务行业市场竞争格局
3.7 中国家政服务行业发展痛点分析
<b>第4章：中国家政O2O行业发展状况及发展痛点分析</b>
4.1 中国家政O2O行业发展历程
4.2 中国家政O2O行业市场主体类型及入场方式

- 4.3 中国家政O2O行业市场主体规模及特征
  - 4.3.1 中国家政O2O行业市场主体规模
  - 4.3.2 中国家政O2O行业注册企业特征
    - (1) 中国家政O2O行业注册企业注册资本分布
    - (2) 中国家政O2O行业注册企业类型分布
  - 4.4 中国家政O2O行业竞争格局分析
  - 4.5 中国家政O2O行业投融资状况
  - 4.6 中国家政O2O行业需求特征分析
  - 4.7 中国家政O2O行业需求现状分析
  - 4.8 中国家政O2O行业客单价走势
  - 4.9 中国家政O2O行业市场规模体量
  - 4.10 中国家政O2O行业市场痛点分析
- 第5章：国外家政O2O行业发展现状及经验借鉴
  - 5.1 国外家政O2O行业发展历程
  - 5.2 国外家政O2O行业发展现状
  - 5.3 国外家政O2O行业竞争状况
  - 5.4 国外家政O2O重点区域市场
  - 5.5 国外家政O2O行业市场规模
  - 5.6 国外家政O2O行业趋势前景
  - 5.7 国外家政O2O发展经验借鉴
- 第6章：中国家政O2O生态体系及配套产业发展分析
  - 6.1 中国家政O2O产业链结构梳理
  - 6.2 中国家政O2O产业链生态图谱
  - 6.3 中国家政服务职业培训市场分析
  - 6.4 中国家政服务清洁用品及设备市场分析
  - 6.5 中国家政O2O软硬件支持市场分析
  - 6.6 中国家政O2O平台搭建及运营市场分析
- 第7章：中国家政O2O商业模式发展深度解析
  - 7.1 中国家政O2O经营模式发展分析
    - 7.1.1 中国家政O2O主流经营模式类型
    - 7.1.2 中国家政O2O经营模式发展现状
    - 7.1.3 中国家政O2O经营模式发展趋势
  - 7.2 中国家政O2O盈利模式发展分析
    - 7.2.1 中国家政O2O主流盈利模式类型
    - 7.2.2 中国家政O2O盈利模式市场结构
    - 7.2.3 中国家政O2O盈利模式发展趋势
  - 7.3 中国家政O2O服务渠道发展分析
    - 7.3.1 中国家政O2O主流服务渠道类型（PC网页/手机APP/公众号/小程序等）
    - 7.3.2 中国家政O2O服务渠道发展现状
    - 7.3.3 中国家政O2O服务渠道发展趋势
  - 7.4 中国家政O2O服务内容需求分析
    - 7.4.1 中国家政O2O主要服务内容类型
    - 7.4.2 中国家政O2O服务细分市场发展现状
    - 7.4.3 中国家政O2O服务细分市场发展趋势
  - 7.5 中国家政O2O服务群体需求分析
    - 7.5.1 中国家政O2O主流服务群体分布（消费者画像）
    - 7.5.2 中国家政O2O服务群体需求现状（行为特征/区域分布等）
    - 7.5.3 中国家政O2O服务群体需求趋势
- 第8章：中国家政O2O行业重点企业布局案例研究
  - 8.1 中国家政O2O重点企业布局梳理及对比
  - 8.2 中国家政O2O企业案例分析（可定制）
    - 8.2.1 中国家政O2O企业案例一
      - (1) 企业发展历程及基本信息
        - 1) 企业发展历程
        - 2) 企业基本信息
        - 3) 企业股权结构
      - (2) 企业业务架构及经营情况
        - 1) 企业整体业务架构
        - 2) 企业整体经营情况

- (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
    - 1) 企业家政O2O价值主张
    - 2) 企业家政O2O目标用户
    - 3) 企业家政O2O核心资源
    - 4) 企业家政O2O关键业务
    - 5) 企业家政O2O渠道通路
    - 6) 企业家政O2O客户关系
    - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
  - (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
    - 1) 企业家政O2O业务布局动向
    - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
  - (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.2 中国家政O2O企业案例二
- (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构
  - (2) 企业业务架构及经营情况
    - 1) 企业整体业务架构
    - 2) 企业整体经营情况
  - (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
    - 1) 企业家政O2O价值主张
    - 2) 企业家政O2O目标用户
    - 3) 企业家政O2O核心资源
    - 4) 企业家政O2O关键业务
    - 5) 企业家政O2O渠道通路
    - 6) 企业家政O2O客户关系
    - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
  - (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
    - 1) 企业家政O2O业务布局动向
    - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
  - (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.3 中国家政O2O企业案例三
- (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构
  - (2) 企业业务架构及经营情况
    - 1) 企业整体业务架构
    - 2) 企业整体经营情况
  - (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
    - 1) 企业家政O2O价值主张
    - 2) 企业家政O2O目标用户
    - 3) 企业家政O2O核心资源
    - 4) 企业家政O2O关键业务
    - 5) 企业家政O2O渠道通路
    - 6) 企业家政O2O客户关系
    - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
  - (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
    - 1) 企业家政O2O业务布局动向
    - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
  - (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.4 中国家政O2O企业案例四
- (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构
  - (2) 企业业务架构及经营情况
    - 1) 企业整体业务架构

- 2) 企业整体经营情况
- (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
  - 1) 企业家政O2O价值主张
  - 2) 企业家政O2O目标用户
  - 3) 企业家政O2O核心资源
  - 4) 企业家政O2O关键业务
  - 5) 企业家政O2O渠道通路
  - 6) 企业家政O2O客户关系
  - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
- (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
  - 1) 企业家政O2O业务布局动向
  - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
- (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.5 中国家政O2O企业案例五
  - (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构
  - (2) 企业业务架构及经营情况
    - 1) 企业整体业务架构
    - 2) 企业整体经营情况
  - (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
    - 1) 企业家政O2O价值主张
    - 2) 企业家政O2O目标用户
    - 3) 企业家政O2O核心资源
    - 4) 企业家政O2O关键业务
    - 5) 企业家政O2O渠道通路
    - 6) 企业家政O2O客户关系
    - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
  - (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
    - 1) 企业家政O2O业务布局动向
    - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
  - (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.6 中国家政O2O企业案例六
  - (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构
  - (2) 企业业务架构及经营情况
    - 1) 企业整体业务架构
    - 2) 企业整体经营情况
  - (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
    - 1) 企业家政O2O价值主张
    - 2) 企业家政O2O目标用户
    - 3) 企业家政O2O核心资源
    - 4) 企业家政O2O关键业务
    - 5) 企业家政O2O渠道通路
    - 6) 企业家政O2O客户关系
    - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
  - (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
    - 1) 企业家政O2O业务布局动向
    - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
  - (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.7 中国家政O2O企业案例七
  - (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构
  - (2) 企业业务架构及经营情况

- 1) 企业整体业务架构
  - 2) 企业整体经营情况
  - (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
    - 1) 企业家政O2O价值主张
    - 2) 企业家政O2O目标用户
    - 3) 企业家政O2O核心资源
    - 4) 企业家政O2O关键业务
    - 5) 企业家政O2O渠道通路
    - 6) 企业家政O2O客户关系
    - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
  - (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
    - 1) 企业家政O2O业务布局动向
    - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
  - (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.8 中国家政O2O企业案例八
- (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构
  - (2) 企业业务架构及经营情况
    - 1) 企业整体业务架构
    - 2) 企业整体经营情况
  - (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
    - 1) 企业家政O2O价值主张
    - 2) 企业家政O2O目标用户
    - 3) 企业家政O2O核心资源
    - 4) 企业家政O2O关键业务
    - 5) 企业家政O2O渠道通路
    - 6) 企业家政O2O客户关系
    - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
  - (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
    - 1) 企业家政O2O业务布局动向
    - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
  - (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.9 中国家政O2O企业案例九
- (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构
  - (2) 企业业务架构及经营情况
    - 1) 企业整体业务架构
    - 2) 企业整体经营情况
  - (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
    - 1) 企业家政O2O价值主张
    - 2) 企业家政O2O目标用户
    - 3) 企业家政O2O核心资源
    - 4) 企业家政O2O关键业务
    - 5) 企业家政O2O渠道通路
    - 6) 企业家政O2O客户关系
    - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
  - (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
    - 1) 企业家政O2O业务布局动向
    - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
  - (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 8.2.10 中国家政O2O企业案例十
- (1) 企业发展历程及基本信息
    - 1) 企业发展历程
    - 2) 企业基本信息
    - 3) 企业股权结构

- (2) 企业业务架构及经营情况
  - 1) 企业整体业务架构
  - 2) 企业整体经营情况
- (3) 企业家政O2O商业模式要素解析
  - 1) 企业家政O2O价值主张
  - 2) 企业家政O2O目标用户
  - 3) 企业家政O2O核心资源
  - 4) 企业家政O2O关键业务
  - 5) 企业家政O2O渠道通路
  - 6) 企业家政O2O客户关系
  - 7) 企业家政O2O成本结构及收入来源
- (4) 企业家政O2O业务最新发展动向
  - 1) 企业家政O2O业务布局动向
  - 2) 企业家政O2O业务投融资动向
- (5) 企业家政O2O业务发展优劣势分析
- 第9章：中国家政O2O市场前景预测及发展趋势预判**
  - 9.1 中国家政O2OSWOT分析
  - 9.2 中国家政O2O发展潜力评估
  - 9.3 中国家政O2O发展前景预测
  - 9.4 中国家政O2O发展趋势预判
- 第10章：中国家政O2O投资战略规划策略及建议**
  - 10.1 中国家政O2O进入与退出壁垒
    - 10.1.1 家政O2O进入壁垒分析
    - 10.1.2 家政O2O退出壁垒分析
  - 10.2 中国家政O2O投资风险预警
  - 10.3 中国家政O2O投资价值评估
  - 10.4 中国家政O2O投资机会分析
    - 10.4.1 家政O2O产业链薄弱环节投资机会
    - 10.4.2 家政O2O细分领域投资机会
    - 10.4.3 家政O2O区域市场投资机会
    - 10.4.4 家政O2O产业空白点投资机会
  - 10.5 中国家政O2O投资策略与建议
  - 10.6 中国家政O2O可持续发展建议

## 图表目录

- 图表1：家政服务的分类
- 图表2：《国民经济行业分类与代码》中家政服务行业归属
- 图表3：O2O的界定与分类
- 图表4：家政O2O的界定
- 图表5：家政O2O的分类
- 图表6：家政O2O专业术语说明
- 图表7：本报告研究范围界定
- 图表8：本报告权威数据资料来源汇总
- 图表9：本报告的主要研究方法及统计标准说明
- 图表10：中国家政O2O行业监管体系
- 图表11：中国家政O2O行业主管部门
- 图表12：中国家政O2O行业自律组织
- 图表13：中国家政O2O标准体系建设
- 图表14：中国家政O2O现行标准汇总
- 图表15：中国家政O2O即将实施标准
- 图表16：中国家政O2O重点标准解读
- 图表17：截至2024年中国家政O2O行业发展政策汇总
- 图表18：截至2024年中国家政O2O行业发展规划汇总
- 图表19：政策环境对家政O2O行业发展的影响总结
- 图表20：中国宏观经济发展现状

- 图表21: 中国宏观经济发展展望
- 图表22: 中国家政O2O行业发展与宏观经济相关性分析
- 图表23: 中国家政O2O行业社会环境分析
- 图表24: 社会环境对家政O2O行业发展的影响总结
- 图表25: 中国家政O2O行业服务流程图解
- 图表26: 中国家政O2O行业关键技术分析
- 图表27: 中国家政O2O新兴技术融合应用
- 图表28: 技术环境对家政O2O行业发展的影响总结
- 图表29: 中国家政服务行业发展历程
- 图表30: 中国家政服务行业市场特性分析
- 图表31: 中国家政服务行业发展现状
- 图表32: 中国家政服务行业市场规模体量分析
- 图表33: 中国家政服务行业市场竞争格局
- 图表34: 中国家政服务行业发展痛点分析
- 图表35: 中国家政O2O行业发展历程
- 图表36: 中国家政O2O行业市场主体类型及入场方式
- 图表37: 中国家政O2O行业市场主体数量
- 图表38: 中国家政O2O行业注册企业注册资本分布
- 图表39: 中国家政O2O行业注册企业类型分布
- 图表40: 中国家政O2O行业竞争格局分析
- 图表41: 中国家政O2O行业投融资状况
- 图表42: 中国家政O2O行业需求特征分析
- 图表43: 中国家政O2O行业需求现状分析
- 图表44: 中国家政O2O行业客单价走势分析
- 图表45: 中国家政O2O行业市场规模体量
- 图表46: 中国家政O2O行业市场发展痛点分析
- 图表47: 国外家政O2O行业发展历程
- 图表48: 国外家政O2O行业发展现状
- 图表49: 国外家政O2O行业竞争状况
- 图表50: 国外家政O2O重点区域市场
- 图表51: 国外家政O2O行业市场规模
- 图表52: 国外家政O2O行业趋势前景
- 图表53: 国外家政O2O发展经验借鉴
- 图表54: 中国家政O2O产业链结构
- 图表55: 中国家政O2O产业链生态图谱
- 图表56: 中国家政O2O企业布局梳理
- 图表57: 中国家政O2O企业案例一发展历程
- 图表58: 中国家政O2O企业案例一基本信息表
- 图表59: 中国家政O2O企业案例一股权穿透图
- 图表60: 中国家政O2O企业案例一整体业务架构
- 图表61: 中国家政O2O企业案例一家政O2O模式布局及发展状况
- 图表62: 中国家政O2O企业案例一价值主张
- 图表63: 中国家政O2O企业案例一目标用户
- 图表64: 中国家政O2O企业案例一核心资源
- 图表65: 中国家政O2O企业案例一关键业务
- 图表66: 中国家政O2O企业案例一渠道通路
- 图表67: 中国家政O2O企业案例一客户关系
- 图表68: 中国家政O2O企业案例一成本结构及收入来源
- 图表69: 中国家政O2O企业案例一业务布局动向
- 图表70: 中国家政O2O企业案例一投融资动向
- 图表71: 中国家政O2O企业案例一家政O2O发展优劣势分析
- 图表72: 中国家政O2O企业案例二发展历程
- 图表73: 中国家政O2O企业案例二基本信息表
- 图表74: 中国家政O2O企业案例二股权穿透图
- 图表75: 中国家政O2O企业案例二整体业务架构
- 图表76: 中国家政O2O企业案例二家政O2O模式布局及发展状况
- 图表77: 中国家政O2O企业案例二价值主张
- 图表78: 中国家政O2O企业案例二目标用户
- 图表79: 中国家政O2O企业案例二核心资源

- 图表80: 中国家政O2O企业案例二关键业务  
图表81: 中国家政O2O企业案例二渠道通路  
图表82: 中国家政O2O企业案例二客户关系  
图表83: 中国家政O2O企业案例二成本结构及收入来源  
图表84: 中国家政O2O企业案例二业务布局动向  
图表85: 中国家政O2O企业案例二投融资动向  
图表86: 中国家政O2O企业案例二家政O2O发展优劣势分析  
图表87: 中国家政O2O企业案例三发展历程  
图表88: 中国家政O2O企业案例三基本信息表  
图表89: 中国家政O2O企业案例三股权穿透图  
图表90: 中国家政O2O企业案例三整体业务架构  
图表91: 中国家政O2O企业案例三家政O2O模式布局及发展状况  
图表92: 中国家政O2O企业案例三价值主张  
图表93: 中国家政O2O企业案例三目标用户  
图表94: 中国家政O2O企业案例三核心资源  
图表95: 中国家政O2O企业案例三关键业务  
图表96: 中国家政O2O企业案例三渠道通路  
图表97: 中国家政O2O企业案例三客户关系  
图表98: 中国家政O2O企业案例三成本结构及收入来源  
图表99: 中国家政O2O企业案例三业务布局动向  
图表100: 中国家政O2O企业案例三投融资动向  
图表101: 中国家政O2O企业案例三家政O2O发展优劣势分析  
图表102: 中国家政O2O企业案例四发展历程  
图表103: 中国家政O2O企业案例四基本信息表  
图表104: 中国家政O2O企业案例四股权穿透图  
图表105: 中国家政O2O企业案例四整体业务架构  
图表106: 中国家政O2O企业案例四家政O2O模式布局及发展状况  
图表107: 中国家政O2O企业案例四价值主张  
图表108: 中国家政O2O企业案例四目标用户  
图表109: 中国家政O2O企业案例四核心资源  
图表110: 中国家政O2O企业案例四关键业务  
图表111: 中国家政O2O企业案例四渠道通路  
图表112: 中国家政O2O企业案例四客户关系  
图表113: 中国家政O2O企业案例四成本结构及收入来源  
图表114: 中国家政O2O企业案例四业务布局动向  
图表115: 中国家政O2O企业案例四投融资动向  
图表116: 中国家政O2O企业案例四家政O2O业务发展优劣势分析  
图表117: 中国家政O2O企业案例五发展历程  
图表118: 中国家政O2O企业案例五基本信息表  
图表119: 中国家政O2O企业案例五股权穿透图  
图表120: 中国家政O2O企业案例五整体业务架构  
略••••完整目录请咨询客服

如需了解报告详细内容，请直接致电前瞻客服中心。

全国免费服务热线：400-068-7188 0755-82925195 82925295 83586158

或发电子邮件：[service@qianzhan.com](mailto:service@qianzhan.com)

或登录网站：<https://bg.qianzhan.com/>

我们会竭诚为您服务！